Описание разработанной конфигурации **«Учет задолженностей контрагентов»**

В системе предусмотрены следующие объекты конфигурации:

* Справочник «Контрагенты».

Хранит в себе полное название контрагента, его форму собственности, кол-во дней, предоставляемых для отсрочки и процент отсрочке в зависимости от кол-ва дней этой отсрочки

* Справочник «Менеджеры».

Хранит в себе ФИО менеджера, сумму продаж за месяц, дату продаж и % вознаграждения менеджера. % вознаграждения высчитывается из суммы продаж на определенный период, указанный в дате продаж

* Справочник «Номенклатура».

Хранит в себе информацию о номенклатуре. (название товаров)

* Документ «Приходная».

Фиксирует поступление товаров в организацию (кол-во товаров, цену и сумму)

* Документ «Расходная».

Фиксирует списывание товаров на определенный период времени. В данном документе учитывается информация о том, кто оформляет документ (поле «Менеджер»), кому товары списываются («Контрагент»), дата платежа, когда нужно оплатить. В табличной части указывается номенклатура, её количество, цена номенклатуры и итоговая сумма.

* Документ «Оплата от покупателя».

Фиксирует получения оплаты от контрагента на определенную дату.

* Документ «Установка цен»

Фиксирует установленные цены номенклатуры на определенный период времени. Указывается типы цен.

Результатом работы системы является:

* Отчет по задолженностям контрагентам. В отчёте отображаются контрагенты, их задолженность, аванс этого контрагента.
* Отчёт по остаткам номенклатуры. Номенклатура и кол-во остатков.
* Отчёт по заработной плате менеджеров. Отображаются менеджеры, сумма продаж, % вознаграждения и рассчитанная заработная плата